

København, 12.dec.2023

Life Science rådet og health tech virksomheder

Sagens Kerne:

I 2015 implementerede Region Hovedstaden en platform for alle ideer og projekter med det formål at sikre udviklingen af de mest værdiskabende og effektive projekter samt at minimere risici og omkostninger i udviklingsprocessen. Dette fungerede ikke, det gav inden værdi. Eksempelvis fordi der ikke var forbindelsen mellem platformen og koncernindkøb. Det stoppede derfor.

Nu, i november 2023, kan man forstå at Region Hovedstaden har planer om at introducere en ny model, der ligner den gamle.

Dette sker som en del af Life Science-strategien, hvor regionens koncernindkøb har udarbejdet "Forretningsgange for værdibaserede indkøb". I denne forbindelse meddeler de også, at de vil implementere en 6-trins forretningsproces, der begynder med behovsafklaring og værdiafklaring ved indkøb af innovative løsninger.

Det fremstår som fuldstændigt absurd, at en region, der fungerer som epicenter for utallige vellykkede health tech forskningsprojekter, agter at skrinlægge alt dette. For i stedet at vil starte processer forfra med behovsafklaring, værdiafklaring, markedsafklaring osv. og kører deres eget udviklingsspor.

Hvorfor skal regionerne ikke tage udgangspunkt i de projekter som allerede bruges og virker i forskningsforsøgene?

Mange forskningsprojekter og Health Tech virksomheder har allerede vist sig succesfulde og er blevet implementeret på projektbasis rundt omkring på hospitalernes afdelinger. Disse forskningsprojekter, der ofte er støttet af ekstern finansiering, har typisk en omkostning på omkring 3-4 millioner over en treårig periode. Forsøgene udføres i klinikken og er ofte drevet af et behov eller en metode, som medarbejderne på hospitalets afdelinger har efterspurgt.

Dette er projekter, som burde kommerialiseres til gavn for både statskassen og velfærdssystemet. Men i stedet lukkes projekterne, fordi regionerne koncernindkøb ikke kan håndtere disse former for indkøb.

Sagsfremstilling

Med Life Science Rådets ambitiøse anbefalinger lægges der op til at skabe et stærkt sammenhængende innovationsmiljø, der skal være i top-3, når det kommer til produktions- og investeringslande inden for life science. Rådet nævner dog ikke noget om medicinske apps, telemedicin og bioinformatik, hvilket nok skyldes, at ingen rådsmedlemmer har repræsenteret dette område. Dette er problematisk.

Rådet har slet ikke syn for sagen, når det gælder samarbejde mellem kommuner, regioner og virksomheder inden for Health Tech. Vores virksomheder står over for betydelige udfordringer med at implementere vores løsninger i regioner og kommuner, som burde være vores første kunder i forhold til at opskalere og vokse til internationale virksomheder. Kort sagt er der ikke budgetter, incitament eller interesse for at effektivisere og skabe vækst hos kommunerne og regionerne.

København, 12.dec.2023

På nuværende tidspunkt er situationen sådan, at kommunerne maksimalt indgår aftaler med Health Tech virksomheder, hvis produktet samlet set koster under 50.000 kr. om året. Og det er helt umuligt at komme igennem til regionerne, på trods af at den givne Health Tech-virksomhed udspringer fra et succesfuldt forskningsprojekt i regionen.

Konklusion

De tre hovedproblemstillinger er:

- Health Tech virksomheder er ofte nemme at internationalisere, men de mangler starthjælp, goodwill og adgang til kommuner og regioner.
- Kommuner og regioner mangler enten budgetter, incitamenter eller interesse for at effektivisere og skabe vækst.
- Life Science Rådets anbefalinger har ikke syn for denne problematik.